

Télécharger Livres Gratuit Négociateur, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles (PDF | ePub | Mobi) George Siedel download-free



Nous négocions tous au quotidien. Nous négocions avec nos conjoints, nos enfants, nos parents et nos amis. Nous négocions lorsque nous louons un appartement, achetons une voiture, faisons l'acquisition d'une maison ou encore postulons à un emploi. Votre capacité à négocier pourrait bien être le facteur le plus important dans l'avancement de votre carrière.

La négociation est aussi la clé de la réussite en affaires. Aucune organisation ne peut survivre sans contrats rentables. D'un point de vue stratégique, les sociétés cherchent à créer de la valeur et à représenter un avantage compétitif. Mais le succès de ces stratégies commerciales de haut vol dépend des contrats passés avec les fournisseurs, les clients et autres parties prenantes. La capacité à passer des contrats – la faculté de négocier et de conclure des contrats réussis – est la fonction la plus importante de toute organisation.

Avec ce livre, je souhaite vous aider à atteindre le succès dans vos négociations personnelles et dans vos transactions d'affaires. Cet ouvrage est unique à deux égards. D'abord, il ne traite pas uniquement des concepts de négociation, mais vous fournit également des actions pratiques à entreprendre dans vos négociations futures. Il comprend une liste de vérification pour planifier vos négociations.

Le livre inclut aussi (1) un outil que vous pouvez utiliser pour évaluer votre style de négociation ; (2) des exemples d'« arbres de décision », qui sont utiles pour calculer vos solutions alternatives dans le cas de négociations infructueuses ; (3) une stratégie en trois parties visant à augmenter votre pouvoir au cours des négociations ; (4) un plan pratique pour analyser vos négociations, en fonction de votre prix de réserve, de votre objectif étendu, de votre cible vraisemblable et de votre zone d'accord possible ; (5) des consignes claires sur les normes éthiques à appliquer aux négociations ; (6) des facteurs à prendre en compte lorsque vous décidez si vous devez passer par un intermédiaire pour négocier ; (7) des outils psychologiques à employer en négociation – et les pièges à éviter lorsque c'est l'autre partie qui les utilise ; (8) des éléments clés du droit des contrats qui interviennent au cours des négociations ; et (9) une liste de facteurs à utiliser lorsque vous évaluez votre performance de négociateur.

Par ailleurs, le livre est unique par son approche holistique du processus de négociation. D'autres livres se concentrent exclusivement sur la négociation ou le droit des contrats. De plus, les ouvrages sur la négociation ont tendance à cibler ce qui se produit autour de la table des négociations, sans traiter de la conclusion de l'entente. Ces livres partent du principe erroné que l'on détermine le succès en évaluant la négociation plutôt que la mise en œuvre de l'accord. De même, les ouvrages

sur le droit des contrats tendent à se concentrer sur les exigences légales nécessaires pour qu'un contrat soit valide, ne donnant ainsi que peu de place au processus de négociation qui précède le contrat et l'exécution qui suit.

Dans le monde réel, le processus contractuel n'est pas divisé en phases distinctes. Ce qui se passe au cours d'une négociation a un impact profond sur le contrat et la mise en œuvre qui suit. Le contenu juridique du contrat doit refléter les réalités de ce qui a lieu à la table de négociation, ainsi que la réalisation qui s'ensuit. Ce livre, contrairement aux autres, traite de l'intégralité du processus de négociation par ordre chronologique, en commençant par votre décision de négocier et en continuant jusqu'à l'évaluation de votre performance en tant que négociateur.

Title : Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles
Author : George Siedel
:
:
:
:
:
File Size : 4.26MB

[Télécharger Livres Gratuit Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles \(PDF | ePub | Mobi\) George Siedel download-free](#)

Télécharger Livres Gratuit Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles (PDF | ePub | Mobi) George Siedel download-free

[Télécharger Livres Gratuit Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles \(PDF | ePub | Mobi\) George Siedel download-free](#)

NÉGOCIER, LA CLÉ DU SUCCÈS: STRATÉGIES ET COMPÉTENCES ESSENTIELLES PDF - Are you looking for eBook Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles PDF? You will be glad to know that right now Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles PDF is available on our online library. With our online resources, you can find Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles or just about any type of ebooks, for any type of product.

Best of all, they are entirely free to find, use and download, so there is no cost or stress at all. Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles PDF may not make exciting reading, but Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles is packed with valuable instructions, information and warnings. We also have many ebooks and user guide is also related with Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles PDF and many other ebooks.

We have made it easy for you to find a PDF Ebooks without any digging. And by having access to our ebooks online or by storing it on your computer, you have convenient answers with Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles PDF. To get started finding Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles, you are right to find our website which has a comprehensive collection of manuals listed.

Our library is the biggest of these that have literally hundreds of thousands of different products represented. You will also see that there are specific sites catered to different product types or categories, brands or niches related with Applied Numerical Methods With Matlab Solution Manual 3rd Edition PDF. So depending on what exactly you are searching, you will be able to choose ebooks to suit your own needs.

Here is the access Download Page of NÉGOCIER, LA CLÉ DU SUCCÈS: STRATÉGIES ET COMPÉTENCES ESSENTIELLES PDF, click this link to download or read online:

[Télécharger Livres Gratuit Négociier, la clé du succès: Stratégies et compétences essentielles \(PDF | ePub | Mobi\) George Siedel download-free](#)

1000 livres les plus vendus [GRATUIT]